



SAVOIR-FAIRE ET COMPETENCES

Le diplôme vise à valider :

- Des connaissances relatives à l'environnement du secteur de l'assurance et de son évolution,
- Des compétences commerciales et relationnelles,
- Des compétences techniques.

PRESENTATION

Cette formation a été mise en place suite à une demande forte des professionnels du secteur qui anticipent une augmentation des recrutements liée à de nombreux départs en retraite ainsi qu'à des changements structurels. La formation est menée en partenariat avec les milieux professionnels :

- AGEA : fédération nationale des syndicats Agents Généraux d'Assurance.
- AXA Entreprises
- GROUPAMA S.A.
- Syndicat méditerranéen des courtiers en assurances
- ADREA Mutuelle

82%

CHIFFRES CLES

d'étudiant(e)s diplômé(e)s en 2020.

des diplômé(e)s sont en emploi 30 mois après l'obtention de la Licence professionnelle.

(Enquêtes OVIE réalisées auprès des diplômé(e)s 2016, 2017 et 2018)

90%

OBJECTIFS

La formation doit permettre au diplômé d'offrir, à des professionnels comme à des particuliers :

- un ensemble de produits spécifiques à l'assurance ;
- des produits bancaires ou financiers commercialisés par les entreprises d'assurance ;
- des produits d'assurance commercialisés par les sociétés bancaires ou financières.

PRÉREQUIS

- L2 Droit, Économie, Gestion.
- IUT Tertiaires : Carrières juridiques, GEA, Techniques de commercialisation...
- BTS tertiaires généralistes et spécialisés.



Crédits ECTS : 180
Durée : 1 ans
Niveau d'études : BAC +3

CONDITIONS D'ACCÈS

- Formation initiale / apprentissage
- Formation continue / contrat de professionnalisation
- Dispositif de validation des acquis de l'expérience

STAGE

- 14 semaines



INSERTION PROFESSIONNELLE

Les métiers actuels et futurs visés concernent le niveau II, voire III, de la nomenclature INSEE.

Ces métiers peuvent être exercés en qualité de salarié, profession libérale ou commerçant dans le secteur de l'assurance.

- Guichetier/Guichetière d'assurances, agent d'assurances
- Agent commercial
- Conseiller/Conseillère
- Inspecteur commercial/Inspectrice commerciale
- Responsable de secteur
- Responsable de bureau de proximité
- Commercial/commerciale
- Chargé/Chargée d'agence (assurances)



CONTACT

Tél. 04 66 36 45 69
scolarité.aes@unimes.fr

UNIVERSITÉ DE NÎMES

Rue du Docteur Georges Salan -
CS 13019 - F-30021 Nîmes - Cedex 1
Tél. (0) 4 66 36 46 46

www.unimes.fr

[facebook.com/unimesfr](https://www.facebook.com/unimesfr)

[@unimesfr](https://www.instagram.com/unimesfr)

LICENCE PROFESSIONNELLE CHARGÉ DE CLIENTÈLE EN ASSURANCE

